

„Der Kunde interessiert sich nicht für unseren Samen
sondern nur für seinen Rasen“
Saatguthersteller

Erfolgreiche Marketingstrategien – professionell realisiert

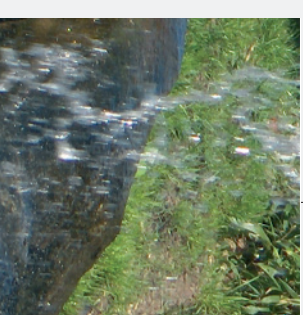
Damit Pflanzen wachsen und blühen, brauchen Sie Wasser, guten Boden und stetige Pflege. Was Unternehmen auch in schwierigem Marktlima wachsen lässt, ist wirkungsvolles und stetiges Marketing, das zum Unternehmen passt und Emotionen anspricht. Das gilt für den Handwerker wie für den Großkonzern.

Bei punktum Marketing & Kommunikation legt ein erfahrenes Team die Saat für Ihre wirtschaftliche Blüte:

- **Strategie**
- **Design**
- **Text**
- **Vertrieb**
- Designer mit Kreativität für das Machbare
- Journalisten mit vielfältigen Kontakten zu Medien
- Vertriebs- und Direktmarketingfachleute

Sie entwickeln effektive Marketingstrategien für jede Unternehmensgröße und realisieren wirkungsvolle Marketinginstrumente in Design, Text und Vertrieb.

Marketingberatungen können Sie u. U. durch öffentliche Mittel bezuschussen lassen. punktum Marketing & Kommunikation ist als Berater für diese Förderungen zugelassen.



Design - Boden für Ihr Wachstum

Was Menschen sehen, prägt sich meist am stärksten ein. Bilder sorgen bei Ihren Kunden für bleibende Eindrücke und als Unternehmen werden Sie so wahrgenommen, wie Sie Ihr Unternehmen und Ihre Produkte visuell präsentieren.

Ihr Unternehmensdesign, das Corporate Design, steht für Ihr Unternehmen nach innen und außen. Daraus wächst Sympathie und ein positives Image und Ihr unverwechselbares Profil, das Wesen und Visionen Ihres Unternehmens widerspiegelt.

Ein stringentes Corporate Design erhöht Ihren Wiedererkennungswert und spart so langfristig Investitionen in Marketing und Werbung, punktuell Marketing & Kommunikation gestaltet Ihr Unternehmensdesign und bringt es zu allen Anlässen auf Papier oder ins Internet:

- Logoentwicklung und Geschäftsausstattung
- Flyer, Produkt- und Imagebroschüren
- Internetauftritte
- Anzeigenkampagnen und Präsentationen

Vertrauen Sie auf Kreativität, Einzigartigkeit und termingerechte Fertigstellung für Ihr Wachstum und Ihren Erfolg!



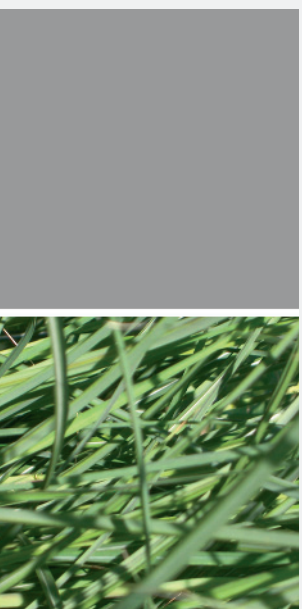
Texte, in denen Spannung keimt

Ihre Kunden werden heute von Informationen übersättigt. Mit spannenden und gut strukturierten Texten zu Ihren Produkten und Dienstleistungen nähren Sie das Interesse Ihrer Kunden, punktuell Marketing & Kommunikation textet journalistisch anspruchsvoll für Werbung, Kundenansprache und PR-Arbeit:

- Individuelle Kommunikationskonzepte
- Texte für Unternehmenspublikationen
- Pressekampagnen und Pressemitteilungen
- Kontakt zu allen Medien

Wenn Sie zu bestimmten Anlässen die Presse informieren wollen, Texte für Ihre Publikationen und Werbung benötigen oder einen Dienstleister für alle Bereiche der Unternehmenskommunikation suchen, bei punktuell finden Sie das gesamte Spektrum der PR- und Text-Dienstleistungen.

punktuell Marketing & Kommunikation verfügt über vielfältige Kontakte zu Redaktionen, versendet keine Massenmitteilungen sondern spricht individuell gezielte Medien an und findet das Besondere und Berichtenswertes aus Ihrem Unternehmen. Das belegen vielfältige, erfolgreiche Publikationen in der Vergangenheit.



Vertrieb als Garant für reiche Ernte

Gute Ideen, Produkte und Dienstleistungen allein reichen heute nicht mehr für ein florierendes Unternehmen. Das spüren junge wie auch alteingesessene Unternehmer, die heute einem geänderten Marktlima gegenüber stehen.

Gefragt sind wirksame Vertriebsstrategien und die Fähigkeit, sich selbst immer wieder für den Vertrieb zu motivieren, Rückschläge wegzustecken und erneut voller Zuversicht und Herz auf Menschen, d. h. auf potenzielle Kunden, zuzugehen.

Neben verkäuferischem Geschick müssen alle Facetten des Vertriebsprozesses sinnvoll ineinander greifen:

- Vertriebszielplanung
- Konzeption von Telemarketing-Aktionen
- Gesprächsleitfäden für die Akquisition
- Vertriebscoaching

punktuell Marketing & Kommunikation entwickelt Vertriebsstrategien, optimiert Vertriebsprozesse und unterstützt Sie praktisch, konzeptionell und durch begleitendes Coaching auf Ihrem Weg zu langfristig erfolgreichen Kundenbeziehungen.

